



- ۱- پورسانت فروش ، معادل ۲۰٪ از بهای فروش هر نسخه خواهد بود .
- ۲- گروه تارا قسمتی از کاتالوگ ها ،بروشورها و سایر موارد مورد نیاز را به صورت رایگان ارسال خواهد کرد .
- ۳- در اختیار قرار دادن نسخه آزمایشی و آموزشی برنامه به صورت رایگان به تعداد مشخص .
- ۴- گروه تارا ۲۰٪ از هزینه های تبلیغات جهت فروش را بر عهده خواهد گرفت .
- ۵- گروه تارا خدمات پشتیبانی مربوط به برنامه فروخته شده را بر عهده خواهد گرفت .
- ۶- در صورت استفاده خریدار از تخفیفات ویژه مدارک تحصیلی ، پورسانت ۱۰٪ محاسبه خواهد شد .
- ۷- عامل فروش می بایست بلافاصله پس از فروش نسخه، مبلغ را به حساب شرکت واریز نماید و گروه تارا نیز تعهد مینماید پس از تسویه ، مبلغ پورسانت را در اسرع وقت به شماره حساب ایشان واریز نماید .
- ۸- هزینه ارسال بسته نرم افزاری فروخته شده به عهده گروه نرم افزاری تارا می باشد، لازم به توضیح است ارسال و راه اندازی منوط به ارائه اطلاعات خریدار برای صدور فاکتور می باشد .
- ۹- عامل فروش موظف به اعلام قیمت ها براساس لیست مصوب فروش گروه نرم افزاری تارا میباشد .
- ۱۰- نسخه های دارای قفل نرم افزاری قابلیت عودت را ندارند و نسخه های دارای قفل سخت افزاری تا یک ماه از تاریخ خرید و با کسر ۱۰٪ از قیمت مصوب فروش قابلیت عودت را دارا می باشند .
- ۱۱- در زمان عودت نسخه ، عامل موظف به برگشت کامل مبلغ پورسانت می باشد .

نمایندگی فروش

- ۱- پورسانت فروش ، معادل ۳۰٪ از بهای فروش هر نسخه خواهد بود .
- ۲- نماینده محترم میبایست برای شروع فعالیت مبلغ ۵۰,۰۵۰,۰۰۰ ریال از محصولات خرید نماید .
- ۳- در اختیار قرار دادن نسخه ی آزمایشی و آموزشی برنامه به صورت رایگان به تعداد مشخص .
- ۴- گروه تولیدی تارا ۵۰٪ از هزینه های تبلیغات جهت فروش را بر عهده خواهد گرفت .
- ۵- گروه تولیدی تارا خدمات پشتیبانی مربوط به برنامه فروخته شده را بر عهده خواهد گرفت .
- ۶- بهره مندی از طرح های تخفیفی و تشویقی ارائه شده توسط گروه تولیدی تارا .
- ۷ - نماینده می بایست دارای مکان و شماره تماس ثابت جهت ارائه خدمات به متقاضیان خرید و حتی خریداران نسخه های تارا باشد .
- ۸- گروه تولیدی تارا قسمتی از کاتالوگ ها ، بروشورها و سایر موارد مورد نیاز را به صورت رایگان ارسال خواهد کرد .
- ۹- در صورت استفاده خریدار از تخفیفات ویژه مدارک تحصیلی ، ۲۰٪ پورسانت محاسبه خواهد .
- ۱۰ - نماینده محترم متعهد میگردد تا در روزنامه های کثیرالانتشار جهت نرم افزارهای مالی تارا تبلیغات به صورت ماهانه انجام دهد و گزارش آن را به گروه تولیدی تارا ارسال نماید
- ۱۱ - ارائه یک فقره چک به مبلغ ۵۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال بدون تاریخ به عنوان ضمانت .



۱۲ - نماینده می بایست بلافاصله پس از فروش نسخه مبلغ تسویه را به حساب شرکت واریز نماید و گروه تارا نیز تعهد مینماید پس از تسویه، در اسرع وقت مبلغ پورسانت را به شماره حساب اعلامی توسط ایشان واریز نماید .

۱۳ - نماینده می بایست یک برگ تصویر از شناسنامه , کارت ملی , آخرین مدارک تحصیلی و دوره های آموزشی خود را به گروه تارا ارسال نماید .

۱۴-هزینه ارسال بسته نرم افزاری فروخته شده به عهده گروه نرم افزاری تارا می باشد، لازم به توضیح است ارسال و راه اندازی منوط به ارائه اطلاعات خریدار برای صدور فاکتور می باشد .

۱۵- نماینده موظف به اعلام قیمت ها براساس لیست مصوب فروش گروه نرم افزاری تارا میباشد .

۱۶ - نسخه های دارای قفل نرم افزاری قابلیت عودت را ندارند و نسخه های دارای قفل سخت افزاری تا یک ماه از تاریخ خرید و با کسر ۱۰٪ از قیمت مصوب فروش قابلیت عودت را دارا می باشند .

۱۷- در زمان عودت نسخه ، نماینده موظف به برگشت کامل مبلغ پورسانت می باشد .